



SALES VARIATION

## 私たちのモノとヒトをつなぐ3部門

市場環境を見据えた迅速な商品供給体制を整備



POWER UNITS

### 伝動機

機械に必要な駆動部を構成する部品が伝動部品です。落合では工作機械、食品機械などの一般産業機械、搬送装置をはじめとする自動生産ライン、さらにメカトロニクスに至るあらゆる機械装置の伝動部品を取り扱っています。伝動部品は機械装置の合理化を推進する動力源となっています。



BEARINGS

### ベアリング

ベアリングは摩擦を防ぎ回転運動をスムーズにする部品で「機械産業の米」ともいわれるように、機械のあらゆる回転、移動に必要な不可欠な製品です。半導体製造装置、NC工作機械、産業用ロボットをはじめ、アミューズメント機器、鉄道車両など、広範な分野で使用されています。



TOOLS

### 工具

機械を組み立てたり修理したりする際には必ず用いる工具。落合では1997年の創業50周年を機に、工具部門をスタートしました。工具の品質が、あらゆる機械の性能や品質を決めると捉えているので、現場のプロを納得させられる国内一流メーカーの各種工具を取り揃えています。

佐藤 大貴 (さとう だいき)

2020年中途入社 京浜支店/営業職



中途入社だからこそその提案力。  
お客様の期待を超えるベストな解をお届けしたい。

「飽きる」は無縁。  
自身の「成長」が想像できた

営業職に絞って就職活動をしていましたが、幅広く多くの商材について学びたいという理由からメーカーではなく商社を希望しました。特に落合は、取り扱いメーカー数が多く、豊富な商品知識が身に付くことや、様々な業種のお客様と関わりながら営業力を磨いて行けるところに魅力を感じ、入社を決めました。実際に入社して感じたのは、とにかく職場の雰囲気が良いということ。社員同士が気軽にコミュニケーションをとり、分からないことを先輩に聞きやすい空気感がありますね。仕事はハードな部分も多いですが、そういった職場の雰囲気から、ストレスを感じることもあまりありません。また、役職や立場に関係なく、誰もが対等に意見を出し合える環境があります。若手であろうと良いアイデアは積極的に採用してもらえる風通しの良い会社ですよ。

お願いしてよかった。  
その言葉が最高に嬉しい

現在は1日5~6社のクライアントを訪問し、販売店に対して新規商材のPRや商材切替えの提案をメインに活動しています。時には直接ユー

ザー企業を訪問し製品PRをすることもあり、問題点や改善点など現場のリアルな声を直に聞くことで、よりユーザーニーズにあった提案ができると感じています。担当地区を持つようになり10ヶ月が経ちますが、お客様に言われたことだけをやっていた以前と比べると、自分から提案できるようになったことは大きな成長だと思います。仕事のやりがいの一つに絞るのは難しいですが、特にお客様の実現したいものをゼロから形にできた時は達成感を感じます。新しい試みはお客様にとっても期待が大きいだけにプレッシャーもありますが、最終的に「佐藤さんをお願いしてよかった」と言われた時は最高の気分ですね。

入社2年目、  
一人前の営業を目指し奮闘中

お客様への訪問だけでなく、見積作成や受発注業務などの事務作業も営業にとって大切な仕事の一つです。特に徹底しているのが、どんなに忙しくても書類に間違いがないかの確認作業を怠らないこと。というのも、見積書の金額を間違えてそのまま受注してしまったという苦い経験があるからです。その時は、数量を増やせば金額を合わせられるとメーカー企業から提案いただき、なんとか事なきを得ました

が、金額の大きい商品だったのでひやひやしました。入社2年目ですが、まだまだ営業としては半人前なので、まずは一人前の営業になることが目標。いずれは人を育てる立場になり、後輩のフォローや援護ができる「頼りになる先輩」を目指したいと思っています。

後  
未  
来  
へ  
の

Message to juniors

弊社の営業は既存顧客に向けたルートセールスなので新卒・中途関係なくお客様と信頼関係が築きやすいのが特徴です。覚えることはたくさんありますが、新人研修や先輩のフォローもしっかりしているので安心して入社してもらいたいと思います。年齢性別問わず、明るく前向きで向上心のある方、ぜひ一緒に落合で働きましょう!

竹内 美沙樹 (たけうち みさき)

2020年新卒入社 本社 東京支店 第二グループ/営業事務職



ミスから学んだ「チーム落合」の心強さ。  
日々ブラッシュアップしお客様とチームに貢献。

この方たちと働きたいと  
直感的に思った

就職活動前は正直この業界のことを詳しく知りませんでした。しかし、会社説明会で事業内容や業務内容を丁寧に説明していただけたことや、当時面接をしてくださった社員の方の和やかで明るい雰囲気にも惹かれ、この方たちと働いてみたい!と直感的に思ったのが入社後のきっかけです。現在は営業事務として、商品の受発注業務や見積作成、電話・メール対応などを主に担当しています。大変だと感じるのは、お客様からの問い合わせ対応をしながら、出荷の締め切り時間に間に合うよう日々の業務を滞りなく行うこと。1年目の頃は問い合わせが集中すると頭の中がパニックになることも日常茶飯事でしたが、今では優先順位をつけて効率よく仕事をこなせるようになり、少しずつ成長していることを実感できています。

1つのミスが教えてくれた、  
頼れる仲間がいること

商品の数量を誤ってメーカーに大量発注してしまったことがあります。返品できない商品で会社の損失の方も甚大になると思い、正直逃げ出したくなりました。そんな時、先輩たちが「大

丈夫!今できることをしよう」と言って一緒に解決方法を探してくれました。お客様にも協力していただいたので、お礼のお電話をしたところ「こちらこそいつもありがとう、またよろしくね」と思いがけず温かいお言葉をいただき、常に周りに助けられながら仕事をしていることを改めて気付かされる出来事でした。落合には問題が起きたらみんなで共有して解決していくチームワークがあります。”三人寄れば文殊の知恵”の発想で、困った時は一人で抱え込まず周りの助けを借りることも、大切なビジネススキルの一つだと感じています。

お客様の期待に応えたい!  
その思いが原動力になる

事務職はパソコンに向かって黙々と業務をこなすイメージでしたが、実際はお客様とコミュニケーションを取る機会がとても多い仕事です。職種上取り扱いは電話対応がほとんどですが、お会いしたことがなくても「竹内さん」と名前を覚えてくださる方もいらっしゃいますし、頼られると期待に応えたい一心で張り切ってしまう。特にやりがいを感じるのは、お客様からの難しい問い合わせに対して迅速に対応できたとき。思わず「よし!」と心の中でガッツポーズをしますね。入社2年目から新人教育係も任せ

れ、ますます先輩としての自覚が問われるようになった今、自分自身ももっと成長しなくてはと感じています。目下の目標としては商品知識を増やし、後輩の質問に分かりやすく答えられるようになること。後々は部署全体のことを考えながら、広い視野で仕事ができるようになります。

後  
未  
来  
へ  
の

Message to juniors

この仕事に限りませんが「誰かのために動ける人」が社会では必要とされます。自分本位ではなく仲間やお客様のために行動することを心がけて欲しいですね。就活は大変というイメージで挑む方も多いと思いますが、自分がやりたいことや働きたい場所を選べる貴重な時間でもあります。企業や人との出会いを楽しむつもりで、前向きに頑張ってください。

市川 節 (いちかわ ただし)

2005年中途入社 本社 商品管理部/物流職



16年間という時間が培った行動変容。  
落合ブランドを誇りに広い視野で物流を導く。

活気あふれる職場を見て  
入社を決意

持っていた資格(フォークリフト・クレーン・玉掛け)を活かして働きたいと思い求人を探していたところ、たまたま目に留まったのが落合でした。実は面接を受けると決めてからこっそり職場を見に来たのですが、その時の社員の方々の活気あふれる雰囲気には好感を持ったのが入社を決め手です。商品管理部は平均年齢が高い部署ですが、入社前のイメージ通り活気があり、年齢を感じさせないパワフルな方が多いです。雑談の中で年配の方々の豆知識や雑学を学ぶことも多く、経験豊富な先輩方のお話は、仕事の枠を超えて人生においても役立つことばかり。物流作業はチームワークが必要な仕事なので、職場の人間関係が良くコミュニケーションがしっかりと取れていることが何より大切だと感じています。

倉庫業務を円滑に進める。  
それが私の役割

本社の商品管理部で、商品の入出荷・発送業務をメインに担当しています。クライアントから注文いただいた商品を、当日中に滞りなく配送業者へ引き渡し、全ての業務を円滑に進めていく

のが私の役割です。その日その日で各倉庫の入荷状況を把握し、滞っている倉庫で作業をしたり、休暇などで人員が薄くなっている倉庫への補助をしたりと、1か所にとどまることはありません。仕事内容は多岐に渡りますが、特に新しく取り扱う商品の入荷が決まった時、どの倉庫にどうやって管理していくかを決める作業にやりがいを感じます。商品の特性、荷姿、出荷の頻度に加え、安全面や作業効率などトータルで考慮し、最適なレイアウトを編み出すのはまるでパズルのような。頭を悩ませることも多いですが、最後のピースがピタッとハマり、完成した時の達成感は何とも言えません。

落合と歩んできた16年、  
考え方が大きく変わった

20歳で入社16年という長い年月を落合とともに歩んできましたが、入社当初と比べると仕事に対する考えや取り組み方が180度変わりましたね。当時は何も考えずに目の前の作業をただこなすだけで、「やらされている」という感覚でした。だから業務量が増えると文句ばかりで仕事が雑になるんです。ですが次第に、何のためにこの作業をやるのか、その先に関わる人たちのことを意識するようになり、自然とやるべきことが分かるようになりました。仕事の流

れが抱えている今は、多くの情報が入って来ますし、それを部下に落とし込むのも私の重要な役割です。部署全体のことを考え、広い視野で物事を判断できるようになったことは大きな成長点だと思います。

後  
輩  
へ  
の

Message to juniors

体力仕事がメインになるので、体を動かすのが好きな人、健康管理がしっかりできる人が向いていると思います。また、元気がよく挨拶ができる礼儀正しい人だと嬉しいですね。就活中は大変なことも多いと思いますが、妥協せず粘り強く頑張ってください。商品管理部と一緒に働ける日を楽しみにしています。

を  
で  
落  
合  
本  
語  
ろ  
う!

若手社員 × 座談会

皆さんと年齢の近い入社7年目までの若手社員に、入社のかきかけや仕事のやりがい、職場の雰囲気などを本音で語り合っていました。

佐藤 大貴

所属部署: 京浜支店・営業  
【入社】2020年  
趣味/釣りに、子供と遊ぶこと

秋山 勇也

所属部署: 東関東営業所・営業  
【入社】2015年  
趣味/アクアリウム

竹内 美沙樹

所属部署: 東京支店  
第二グループ・営業事務  
【入社】2020年  
趣味/アニメ鑑賞、  
アフタヌーンティーでのお茶

中蘭 綾乃

所属部署: 東京支店  
第二グループ・営業事務  
【入社】2021年  
趣味/友人とドライブ、  
家でまったり

ぐんぐん成長できる！  
だから仕事が面白い

【佐藤】落合では早い段階から各営業が担当地区を持ち、裁量のある仕事を任せられるため、成長スピードの速さを身を持って実感します。入社2年目ですが、先輩の力を借りずにできることが増えてきた今、見える世界が少しずつ変わってきたように感じます。広い視野で物事を捉えられるようになると、仕事がどんどん面白くなってきますね。また、取り扱うメーカーが多いのも落合の魅力のひとつではないでしょうか。覚える大変さではありますが、幅広い商品知識を身に付けることは顧客の悩みを解決する引き出しを増やすということ。お客様のニーズにぴったり合うご提案ができたときは喜びもひとしおです。



【中蘭】お客様とのコミュニケーションも私自身を大きく成長させてくれます。もともと人と話すのが得意なほうではなかったのですが、最初は電話に出るのも憂鬱でした。いつものように先輩にバトンパスすればいい、そう思っていたある日「うまく話そうとするのではなく、お客様が何を求めているのかを理解すること」を意識してみたところ自然と会話がスムーズに。相手の声にしっかりと耳を傾ける、それこそがコミュニケーションの本質であると気づかせてくれる出来事でした。今では「中蘭さん」と名前を覚えてもらえるようになり、お客様に頼っていたことが仕事のモチベーションにつながっています。

最強のチームワークは風通しの  
良い職場から生まれる

【秋山】「人と話すのが好き」そんな自分の持ち味を最大限に活かせると思った企業が落合です。決定打となったのは、面接で担当者との会話が盛り上がったこと。一見なんてことない理



由にも聞こえますが、緊張しがちな面接で“会話そのもの”を純粋に楽しめたことに手応えを感じました。みなさん感じていると思いますが、落合の職場は活気があり和気あいあいとした雰囲気です。それは決して馴れ合いではなく、社内のコミュニケーションが取れている証拠。意見が言いやすく人間関係の良い職場はチームワークも良くなり、結果的に仕事の効率も上がるという相乗効果を生み出します。そういう意味で落合は最強のチームワークを誇る会社ではないでしょうか。

【竹内】落合の好きなのは先輩や上司に気軽に質問できる風通しの良さ。入社当時、注文書の見方が分からず困っていた時、こちらから聞く前に先輩のほうから「分からないところがある？」と声をかけてもらい、一緒にカタログを見ながら解決していただいたことが印象的でした。忙しくてもちゃんと気にかけてくれるんだなと思い、とても嬉しかったです。そんな雰囲気なので分からないことを先輩にも聞きやす

く、その分仕事の覚えが早いようにも感じます。何か困ったらすぐに相談できる先輩や上司がいる、そういった環境が整っていることで、普段から社員同士の交流が深まり安心して仕事ができるんだと思います。いい意味でおせっかい、落合はそんな先輩がたくさんいる会社です。



個々の意見やアイデアを  
活かせる企業風土

【佐藤】担当地区を持つようになると、まず仕事量の多さに驚きました。日々の営業活動に加え、見積もり依頼の処理やお客様からの宿題など、とにかくやるべきことがいっぱいあるんですよ。最初は先輩たちの力を借りながら目の前の仕事をこなすだけで精一杯でしたが、少しずつ慣れてくると自分なりに工夫をこらして仕事ができるようになってきました。例えば、事務作業は会社のデスクでやるものという固定概念を取り払い、営業の空き時間に車内で見積もりを終わらせるなど。枠にとらわれず柔軟な発想で、自分にとってベストなやり方を見つける。それが仕事を楽しむ秘訣だと思っています。

【秋山】仕事のやり方や進め方など、個々の意見やアイデアを尊重してもらえる企業風土が落合にはありますね。マニュアル通りの仕事ではなく、自分のアイデアを取り入れながら面白そうだなと思ったことはほとんどトライしてみる。もちろん失敗することもありますし日々考え悩むことも多いですが、その分達成感や充実感など得られるものは大きいと感じています。私たちが取り扱う商品は、表に見えないものが多いので馴染みが薄いかもしれませんが、精密機械や産業用ロボット、鉄道車両など幅広い分野で使われています。一つ一つの部品自体は目立たないものですが、それがなければ社会が成り立たないと言っても大げさではありません。自分たちが販売する製品が世の中を動かしている! そう考えると非常にやりがいのある仕事だと感じます。

左より秋山さん、佐藤さん、竹内さん、中蘭さん





### 東京支店

**部署の垣根を越えるコミュニケーションの実現へ!**  
第一グループと第二グループが同じフロアで仕事をしています。部署同士で協力する意識を強く持ち、一体感を作り上げる事を目標に日々の仕事に取り組んでいます。様々な世代が一体となり、お客様へモノ売りコト売りを提案する事で日本の物作りの一端を担っています。

1 東京都台東区下谷1-4-12



### 北関東支店

**オフィスもリニューアルオープン。**  
創業者の出身地の群馬県で、創業当時からの歴史あるお取引先様と発展して参りました。新しい企画、イベントにもチャレンジして地域のモノ作りを活性化させる活動を実行していきます。フレッシュなスタッフと、ベテランがどちらも活躍しており、歴史と伝統、新しさと若さが融合した支店です。

2 群馬県太田市浜町1-12



### 東関東営業所

**個性豊かなメンバーが役割をしっかりと理解、仕事に向き合っています。**  
2018年に開設した比較的新しい拠点となり、落合としては初の営業所となります。部員7名で千葉県と一部茨城県のエリアを管轄に活動を行っております。一番小さい拠点となりますが、全力で仕事に向き合っています。

3 千葉県習志野市奏の杜1-12-13

## NETWORK



東京下町・下谷で  
産声を上げた落合。  
私たちの活動の範囲は  
年々広がっています。



北関東支店



川口支店



大阪支店



名古屋支店



東北支店



東関東営業所



東京支店/本社



京浜支店



### 川口支店

**支店の中で2番目に歴史のある川口支店です。**  
キューボラの街(鑄物の街)とも言われていた川口市内に事務所を構え、倉庫もあり発送拠点でもあります。営業エリアは埼玉県の南部、東京の一部を管轄しています。お客様、仕入先様と共に成長していけるように日々活動をしています。

4 埼玉県川口市青木4-25-31



### 京浜支店

**地域社会の「ものづくり」へのお手伝いをサポート。**  
若手とベテランがバランスよく混在する部署です。営業エリアは東京都の世田谷・目黒・品川・大田の各区と神奈川県全域になります。営業の中心となる神奈川県は横浜・川崎などの臨海工業地帯と、厚木・相模原などの内陸工業地帯があり、製造品出荷額が全国2位の地域です。

5 東京都大田区仲六郷2-41-7



### 大阪支店

**近畿圏での地盤をしっかりと築いて行く事が使命。**  
関西地区初の支店としてオープン5年。担当エリアとなる大阪・兵庫・京都・滋賀・奈良・和歌山のお客様との信頼関係をつつ築いて行く事が私たちの使命だと思っています。大阪支店は若い社員も多いですが、その若い力を原動力として目標に向けて一緒に走り続けたいと思います。

6 大阪府大阪市鶴見区今津北4-10-15



### 名古屋支店

**地域にしっかりと根差し着実に歴史を積み重ねています。**  
弊社が全国展開をする上で初めて西側の地域に出店した支店です。今年で丸15年が経ちますが、まだまだ若い支店ではありません。担当エリアは東海3県、北陸3県、滋賀県、静岡県西側と広く、開拓の余地も多く残っており、やりがいのある支店です!

7 愛知県名古屋市中川区西日置2-2-4



### 東北支店

**2020年12月に宮城県仙台市にOPENしました。**  
今まで出張で訪問していた東北のお客様に対して返返しとさらなる発展を目指し活動しております。営業拠点としてだけでなく出荷拠点としても東北の産業を支えられるように在庫を取り揃えています。東北出身者が支店全体の2/3の人数を占めており、より東北に根付いた動きをして貢献していきたいです。

8 宮城県仙台市若林区即町1-5-12

## COMPANY PROFILE

仲間と心をひとつに。新しい未来へとつなげよう。

### 会社概要

- 【社名】株式会社落合
- 【事業内容】伝動部品・油空圧機器・モーター周辺機器の輸出入及び国内卸売業  
機械工具の卸販売業 機械器具設置工事業
- 【本社】〒110-8780 東京都台東区下谷1-4-12
- 【TEL】03(3843)7251
- 【設立】1947年10月
- 【資本金】1億円
- 【代表者名】代表取締役社長 落合輝彦
- 【取引銀行】三菱UFJ銀行本店、三井住友銀行人形町支店、みずほ銀行稲荷町支店
- 【従業員】211名(2021年6月)
- 【売上高】144.61億円(2021年6月)

### よくあるご質問 Q&A

Q やっておいの方が良いこと・身につけておくべきものはありますか？

A 社会との関わりと健康管理です。  
資格習得やメール・電話のマナー、エクセル・ワードの知識はもちろんあると便利ですが、社会と関わる経験を1つでも多く体験しておくが良いです。  
バイトや遊びから様々な人たちと関わり、積極性や協調性を身に付けていってほしいです。  
また、生活習慣を見直し、自身で体調管理ができるようにしておきましょう。

Q 福利厚生の内容を詳しく教えてください(特に若者支援制度)

A 諸手当や社会保険はもちろんのこと、落合の社員制度として、財形貯蓄制度(利率は積立金額の1%)や、若者支援制度(家賃補助)を使用する従業員は多いです。  
若者支援制度とは住宅手当の事で、独身の従業員が賃貸住宅に移住する際、申請日の翌月から最長5年間、30歳を迎える月を最終月として、10万円を上限に家賃の30%が支給されるものです。

## WELFARE PROGRAM

安心して働けるよう、多彩な福利厚生制度を整備しています。

### 福利厚生制度

- 【社会保険】健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険
- 【健康管理】健康診断
- 【諸手当】役職手当、時間外手当、日当、資格手当、通勤手当、出産祝手当、皆勤手当、家族手当、帰省手当
- 【社員制度】財形貯蓄制度、退職金制度、若者支援制度(家賃補助)、永年勤続表彰制度、育休産休制度、妊婦特別有給休暇、短時間勤務制度
- 【余暇】社員旅行、クラブ活動(ゴルフ)
- 【年次有給休暇】完全週休2日制、年間休日125日以上(土・日・祝 夏季休暇、年末年始)



## 一業一貫で創業70周年 モノをつなぎ、ヒトをつなぐ

私たちは伝動機・ベアリング・工具の生産財卸商社です。

1947年10月の創業以来、私たち「落合」が大切にしてきたのは社是である「一業一貫」の揺るぎのない姿勢です。  
めまぐるしく変化していく市場環境のなか、機械部品の専門商社として無借金経営を継続し、  
圧倒的な調達力と豊富な在庫力で生産現場に関わるあらゆる商材を網羅し、日本のものづくりを支えています。  
創業100周年に向け、私たちのビジネスへの挑戦は今日も続きます。

### TOP MESSAGE

落合の強さは、  
誠実誠心にある。



皆さんの心に宿る「誠実」それが、今こそ必要とされています。幼い時から皆さんが学び、習得してきた個人の誠実さが落合という企業で化学反応を起こし、社会を活性化させ社会貢献へ繋がる!

我々が求めている人材は、人としての「宝」・・・まさに誠実さをフルに活かした、私たちとともに個人の誠実さを成長し続けることができる貴方です。

めまぐるしく変化していくこの時代、我々は70年以上に渡りモノづくりを支え続けてきている歴史ある企業です。  
その歴史に甘んじることなく新たな歴史を築き上げ「輝く未来」を構築していく...  
そこで常に求められていくことは、チェンジ・チャレンジ・チャンス。  
自分の力を存分に発揮し、自分たちが生活する社会をより良くしていく仕事を最高の仲間と共に切磋琢磨して、自己成長を遂げていきましょう。

社会に出るにあたり、夢や希望を抱いている皆さんを我々全員でしっかりとサポートさせていただきます!  
まずは落合の門を叩いてみてください。  
お待ちしております!

代表取締役社長 落合 輝彦